



# CANALES EN 23 PAISES PARA FORTALECER NUESTRA PRESENCIA EN EL MUNDO

Con mas de 25 años  
acompañando a nuestros  
clientes en la transformación  
digital, garantizamos el éxito  
de los proyectos con nuestras  
metodologías alineadas a las  
mejores prácticas.

# Acerca de Nosotros

## BLAXHE

Somos una empresa especializada en TI con mas de 25 años de experiencia en el mercado. Con presencia en américa del norte, central, sur y el caribe, abarcando 23 países con 88 regiones representativas.



# Nuestro objetivo

Por años nuestra prioridad ha sido garantizar el cumplimiento de las expectativas , continuidad en el servicio y calidad en los productos y servicios proporcionados a nuestros clientes en materia de transformación digital.

# OBJETIVO DE PRESENCIA GLOBAL

## AMÉRICA DEL NORTE

- Estados Unidos de Norte América
- Canadá
- México

## AMÉRICA DEL SUR

- Argentina
- Bolivia
- Brasil
- Chile
- Colombia
- Ecuador
- Paraguay
- Perú
- Trinidad y Tobago
- Uruguay
- Venezuela

## AMÉRICA MEDIA

- Belice
- Costa Rica
- El Salvador
- Guatemala
- Honduras
- Nicaragua
- Panamá

## CARIBE

- Puerto Rico
- República Dominicana

**23 PAÍSES**

**88 REGIONES**

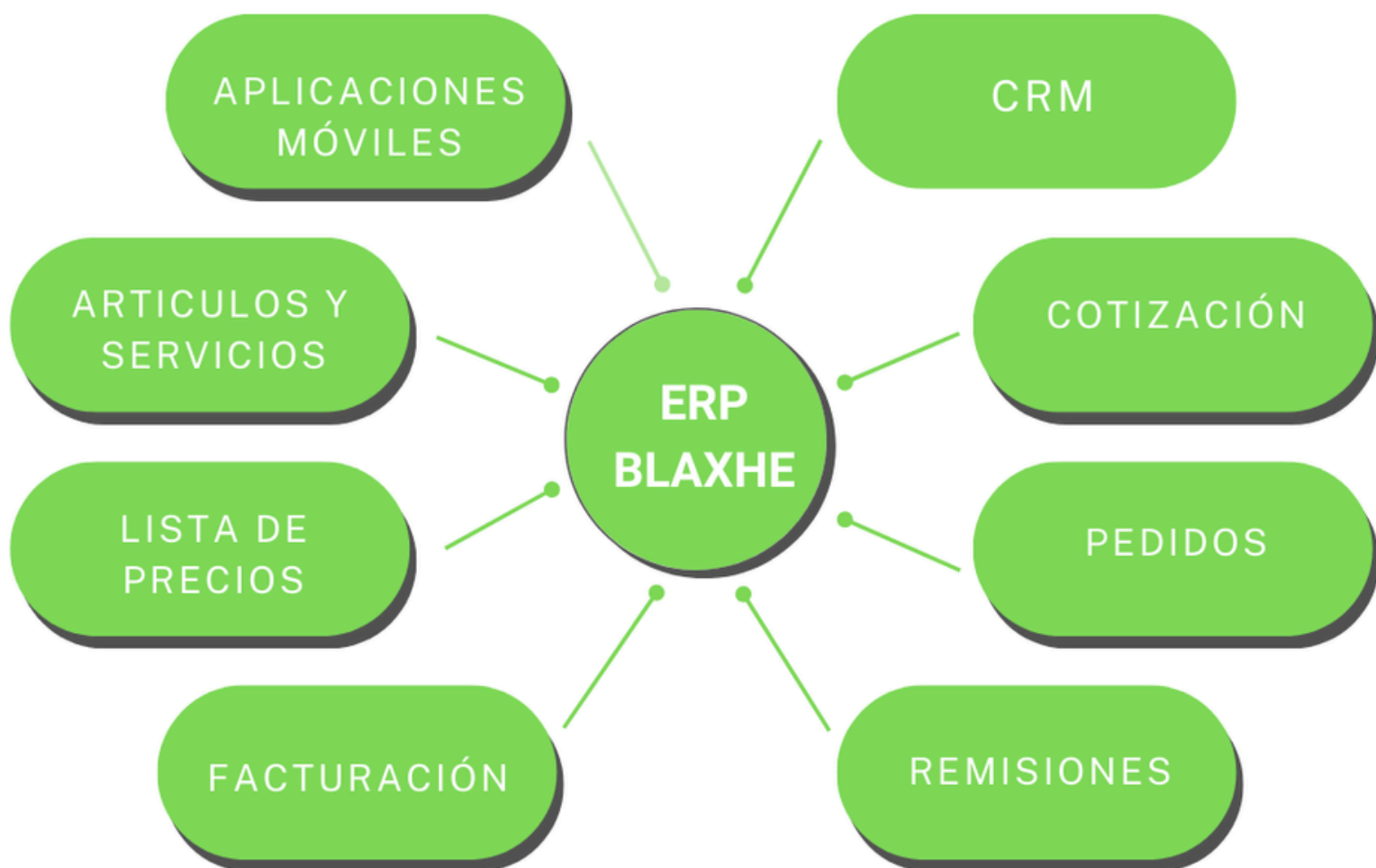


## SISTEMA ADMINISTRATIVO

Blaxhe ERP es mucho más que un sistema de planificación de recursos empresariales; es la columna vertebral que impulsa la eficiencia y el rendimiento en tu organización. Su capacidad para integrarse perfectamente con Business Intelligence transforma datos crudos en información estratégica y decisiones informadas. Con Blaxhe, cada proceso se optimiza, cada recurso se maximiza, y cada decisión se fundamenta en análisis profundos y precisos. Prepárate para descubrir el verdadero poder de la integración entre ERP y Business Intelligence con Blaxhe: tu aliado en el camino hacia el éxito empresarial.

Contamos con integración a otros sistemas por medio de servicios REST

## VENTAS



# TESORERÍA



# CONTABILIDAD

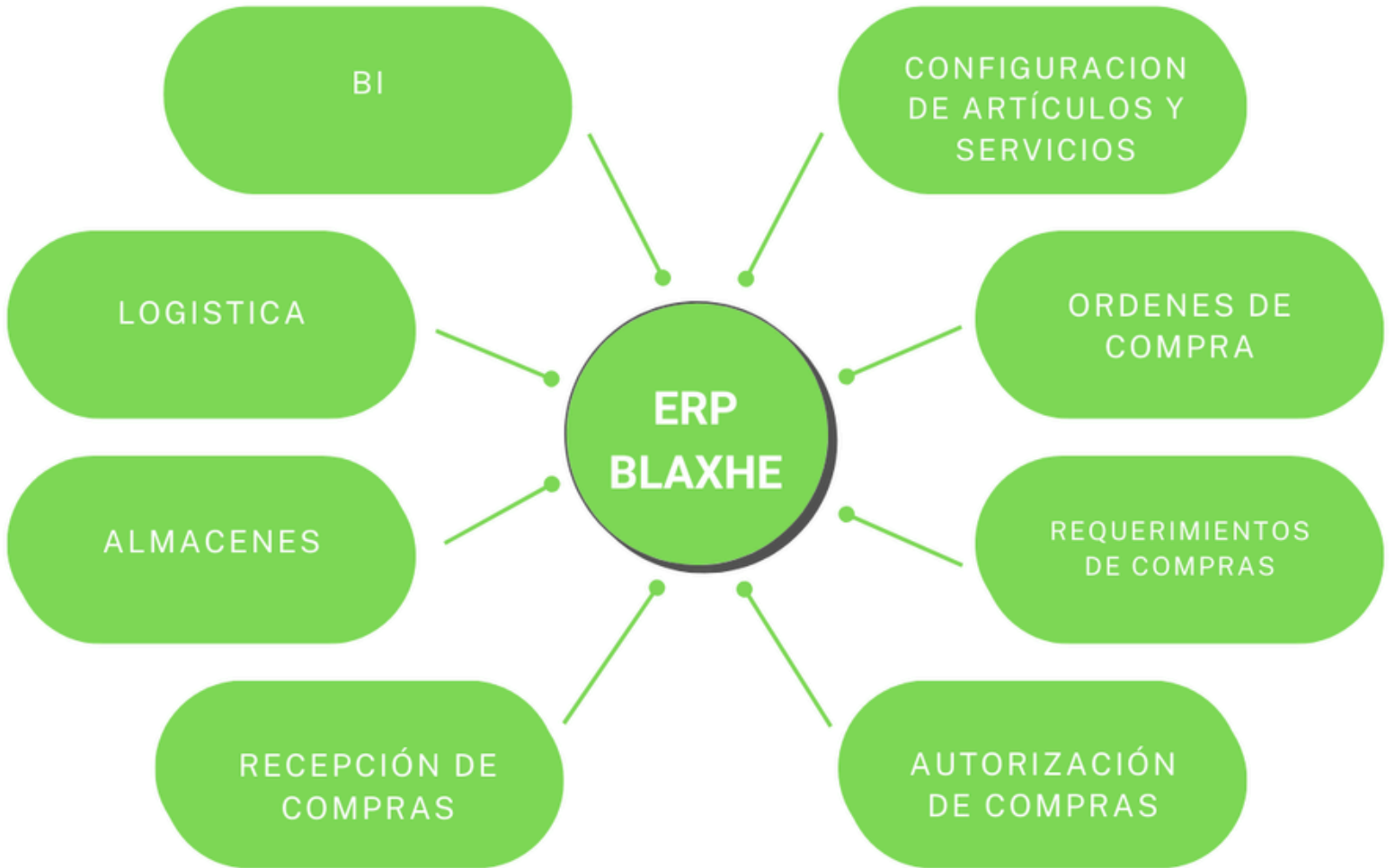




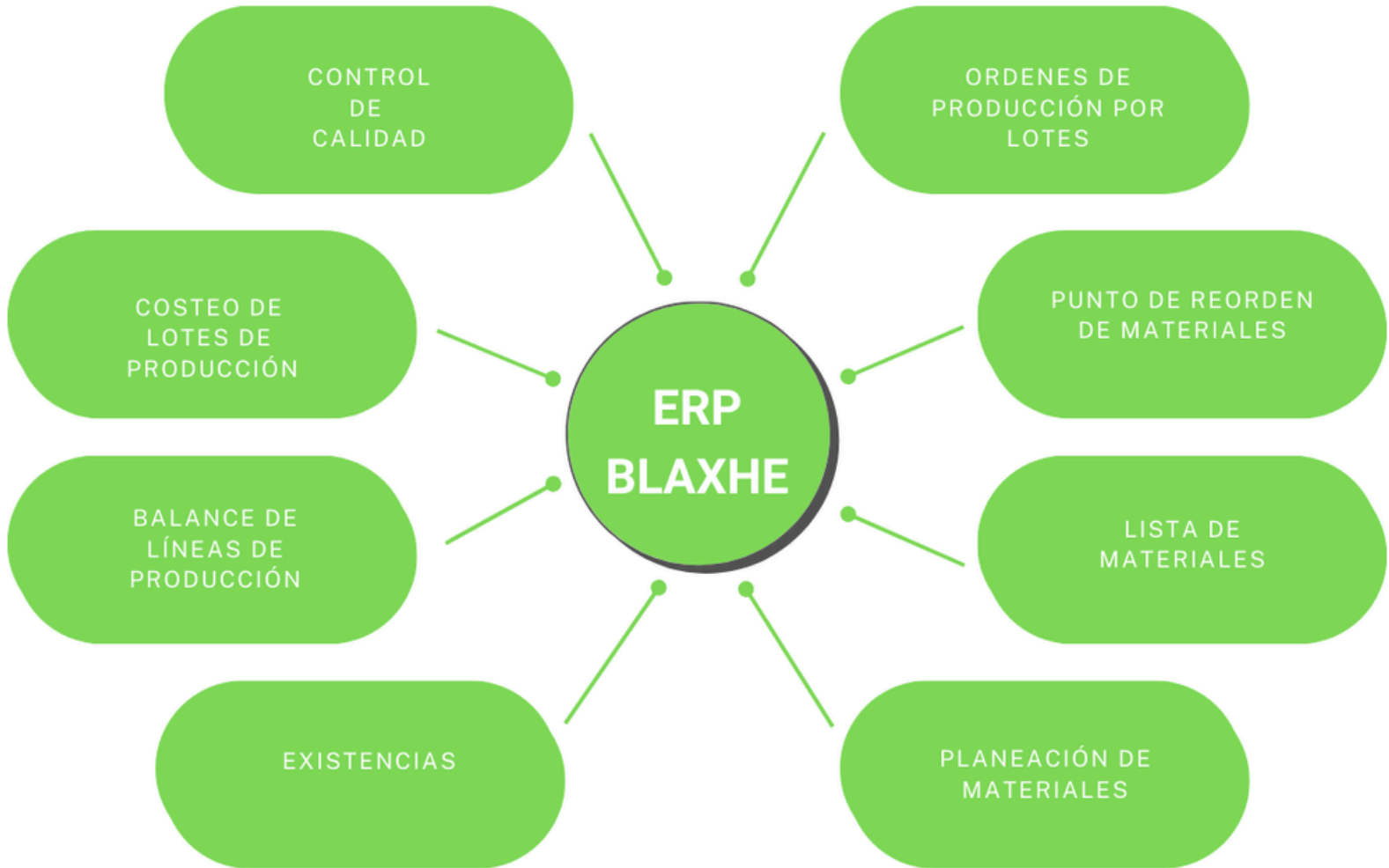
# NÓMINA



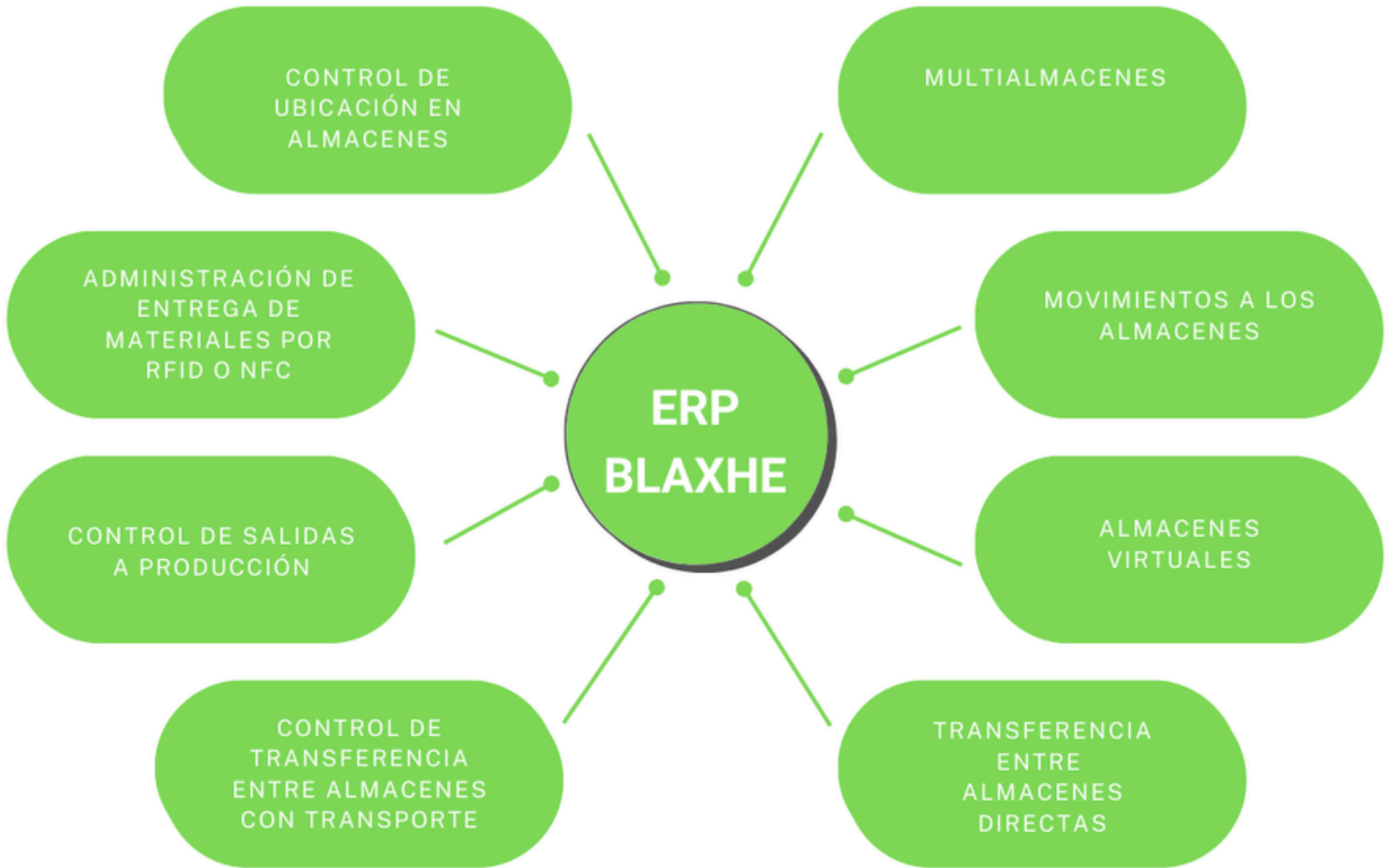
# COMPRAS



# PRODUCCIÓN



# ALMACENES



# ACTIVOS



# PROYECTOS-TAREAS



# ARCHIVISTICA



# SERVERS

**START UP**  
**UP TO 5 USERS**

**BASIC**  
**UP TO 10 USERS**

**PRO**  
**UP TO 35 USERS**

**PREMIUM**  
**UP TO 80 USERS**

**ENTERPRISE**  
**UP TO 250 USERS**

1

**\$ 40 USD**

1 vCore  
2 GB  
25 GB SSD NVMe  
500 Mbit/s  
unmetered

2

**\$ 150 USD**

2 vCore  
2 GB  
40 GB SSD NVMe  
500 Mbit/s  
unmetered

3

**\$ 300 USD**

4 vCore  
4 GB  
80 GB SSD NVMe  
1 Gb/s  
unmetered

4

**\$ 600 USD**

16 vCore  
16 GB  
160 GB SSD NVMe  
2 Gb/s  
unmetered

5

**\$1,200 USD**

32 vCore  
32 GB  
320 GB SSD NVMe  
2 Gb/s  
unmetered

Este precio incluye todos los módulos del sistema

El módulo de BI (Business intelligence)  
tiene un costo adicional de \$ 250 dólares por mes



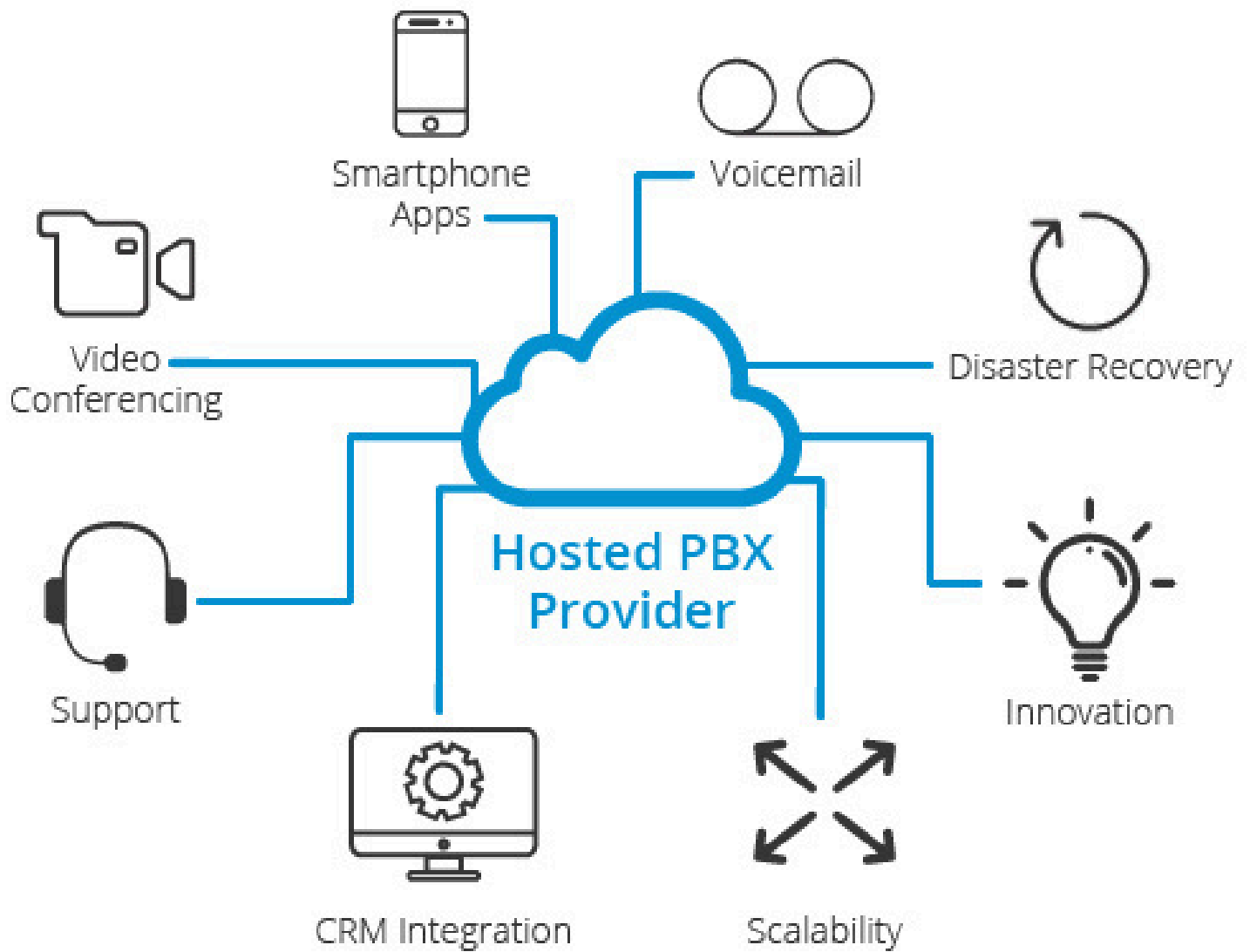
# TELEFONÍA IP PBX

Descubre la revolución en comunicaciones empresariales con nuestro servicio de telefonía IP en la nube. Conecta tus sucursales y teléfonos móviles desde cualquier lugar, transformando la manera en que tu equipo colabora y se comunica. Nuestra plataforma robusta y segura asegura una integración perfecta y confiable, permitiéndote gestionar todas las comunicaciones de manera eficiente y económica. Simplifica tu infraestructura y potencia la productividad con nuestra solución de telefonía IP en la nube: la opción inteligente para empresas modernas.

Servidor con una línea telefónica con 20 llamadas concurrentes entrantes o salientes, con un número telefónico de cualquier parte del mundo y un mensaje de bienvenida y 40 extensiones  
\$ 80 dólares/mes

Extensión adicional \$ 1.5 dólares/mes

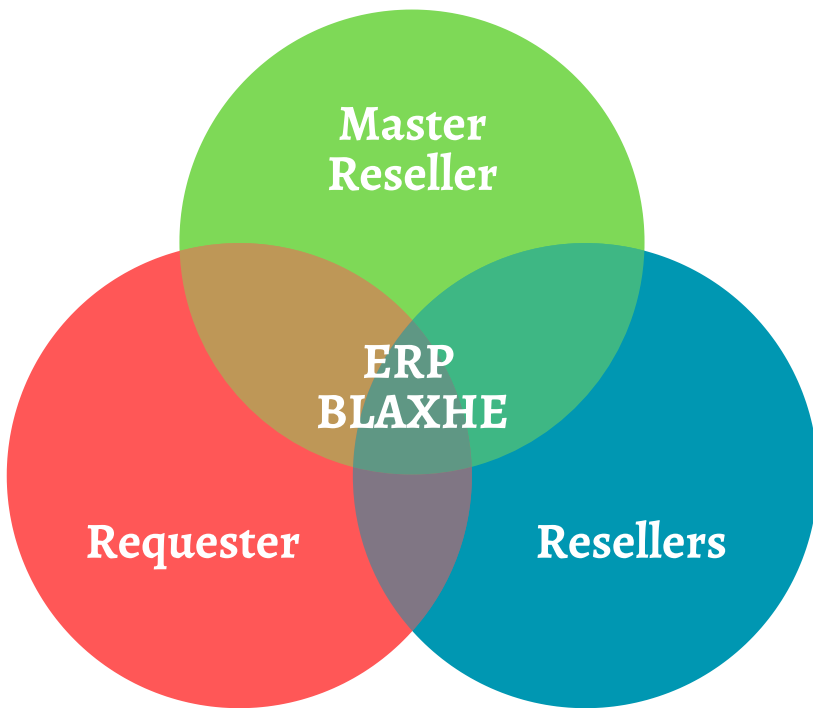




 G-DATA  
CLOUD HOSTING



# Estructura comercial de ERP BLAXHE



## 01 Master reseller

A partir de 15 clientes puedes convertirte en master reseller implementado - 50 %

## 02 Reseller

A partir de 1 cliente siempre y cuando dependa de un Master reseller - 25 %

## 03 Requester

Se refiere a un tipo de actor que actúa como referenciador de clientes. 10% en facturación

**Nota:** Para mantener los beneficios de comisión mensual, se debe cumplir con las siguientes políticas:

- Master reseller: Reportar al menos un cliente al mes y un prospecto reseller
- Reseller: Reportar la prospección de al menos dos posibles cliente
- Reaquester: Reportar la prospección de al menos un posibles cliente

## CONTACTO

ERP BLAXHE

[hola@blaxhe.com](mailto:hola@blaxhe.com)

[www.blaxhe.com](http://www.blaxhe.com)